



CURSO ONLINE

Negociación con Aseguradoras

Transformá tu relación con las aseguradoras: negociá comisiones, condiciones y beneficios con respaldo legal y estrategia de mercado argentino

100% online

Acceso inmediato

21 lecciones

6 unidades

Certificación AAPAS

En Negociación con Aseguradoras vas a dar un paso decisivo para dejar de aceptar condiciones impuestas y empezar a construir acuerdos que realmente favorezcan el crecimiento de tu cartera. Este curso fue diseñado para el Productor Asesor de Seguros que quiere negociar con criterio, respaldo técnico y una estrategia...

¿Qué vas a aprender?

- ✓ Analizar la relación comercial entre PAS y aseguradora
- ✓ Interpretar la estructura de negocio de una aseguradora
- ✓ Medir el valor propio con indicadores comerciales concretos
- ✓ Diseñar argumentos de negociación basados en datos verificables
- ✓ Identificar variables negociables en acuerdos con aseguradoras
- ✓ Implementar técnicas de negociación aplicadas al mercado asegurador
- ✓ Desarrollar pedidos profesionales claros, realistas y persuasivos
- ✓ Diseñar una estrategia sostenible de relación con aseguradoras

INVERSIÓN

\$130.000 ARS

6 cuotas sin interés de **\$21.667** · Socios AAPAS: **\$104.000**
(-20%)

Inscríbete ahora

academia.aapasonline.com.ar/curso/negociacion-con-aseguradoras

Contenido del curso

1

Bienvenida

Introducción al curso y presentación del caso de estudio

1 lección

2

Entender el Juego: Cómo Funciona la Relación PAS-Aseguradora

Comprender la estructura de negocios de la aseguradora y la dinámica de la relación comercial con el PAS

4 lecciones

3

Conocé tus Números (Tu Poder Negociador)

Aprender a medir y presentar tu valor como PAS con datos concretos

4 lecciones

4

Qué Negociar y Cómo Pedirlo

Conocer todos los ejes negociables y aprender técnicas para plantear pedidos profesionalmente

4 lecciones

5

Técnicas de Negociación Aplicadas al Seguro

Dominar técnicas de negociación profesional adaptadas a la relación PAS-aseguradora

4 lecciones

6

Tu Estrategia de Relación con Aseguradoras

Construir una estrategia de largo plazo para gestionar tu portfolio de aseguradoras

4 lecciones

¿Para quién es este curso?

Productores asesores en crecimiento

- Cartera en expansión
- Negocian con aseguradoras

PAS con poca experiencia

- Inician vínculos comerciales
- Quieren ganar confianza

Líderes de equipos comerciales

- Gestionan relaciones clave
- Definen estrategia comercial

Profesionales analíticos del seguro

- Miden producción y resultados
- Usan datos para negociar

Qué necesitás para empezar

✓ Computadora PC o Mac

✓ Conexión a internet estable

✓ Correo electrónico activo

✓ Experiencia básica en seguros

✓ Interés en negociar mejor

✓ 2 horas semanales de dedicación



Inscríbete hoy · Acceso inmediato

academia.aapasonline.com.ar/curso/negociacion-con-aseguradoras

Consultas por WhatsApp: +54 9 351 656-8730 · Academia AAPAS

